

## 2010 г. сулит 50%-ный рост выручки на рынке евразийского транзита трафика

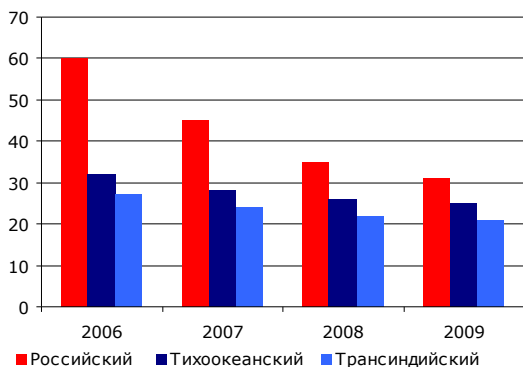
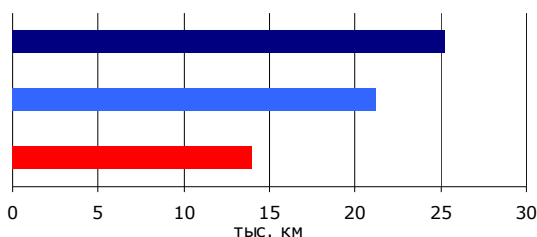
Открытый отчет по итогам инициативного исследования

Объем продаж российских операторов на рынке евроазиатского транзита в 2009 г. превысил \$60 млн, что на 15% больше показателя 2008 г. Однако общая доля России в передаче данных на маршруте Европа – Азия осталась примерно на прежнем уровне. В 2010 г. рост объемов трафика на евроазиатском направлении и новые конкурентные цены обеспечат российским операторам 50%-ный рост выручки до \$90 млн и долю рынка выше 10%.

Доля российского маршрута в общем объеме передачи трафика между Европой и Азией в 2009 г. в денежном выражении не превышала 8%. Как показало специальное исследование ComNews Research, основная причина его непопулярности заключается в более высокой стоимости услуг российских игроков телекоммуникационного рынка.

На фоне мирового тренда снижения цен на пропуск международного трафика и аренду каналов темп снижения стоимости услуг российских операторов в 2009 г. выглядел впечатляюще – ежегодно в среднем 20%. Снижение цен значительного роста доли на рынке не приносило, так как цены российских операторов изначально были в разы выше цен на конкурирующих маршрутах: трансиндийского (через Средиземное море, Среднюю Азию и Индийский океан) и тихоокеанского (через Атлантику, США и Тихий океан).

Протяженность основных маршрутов передачи данных и средняя стоимость аренды канала STM-1 Лондон-Гонконг (\$тысяч/месяц)



Источник: ComNews Research

Основное конкурентное преимущество российского маршрута – в 1,5-2 раза меньшая задержка при передаче данных. Это связано с тем, что протяженность российского пути – 14 тыс. км, что на 11 тыс. км и 7 тыс. км короче тихоокеанского и трансиндийского маршрутов соответственно. Несмотря на это явное преимущество, цены российских операторов до сих пор остаются в среднем примерно на 20% выше, чем у конкурентов. По итогам минувшего года стоимость канала STM-1 между Лондоном и Гонконгом на российском маршруте составляла минимум \$31 тыс. в месяц, при \$25 тыс. и \$21 тыс. на тихоокеанском и трансиндийском маршрутах соответственно. Если учесть меньшую стоимость эксплуатации менее протяженной наземной кабельной системы – налицо значительный потенциал дальнейшего снижения цен российских компаний.

По прогнозам ComNews Research в 2010 г. российская доля рынка евроазиатского транзита вырастет на 50% - до \$90 млн и превысит 10% совокупного объема передачи трафика между Европой и Азией. Главными драйверами роста российского сегмента евроазиатского транзита

останутся возрастающий трафик на евроазиатском направлении (70-80% ежегодно), а главное – продолжение политики снижения цен компаний «Ростелеком» и ТТК на аренду каналов в сетях TEA и EAH, соответственно.

### Дополнительная информация:

Артём Акчурин, аналитик

Тел: +7 903 095 9366

<mailto:a.akchurin@comnews.ru>

## **2010 г. сулит 50%-ный рост выручки на рынке евразийского транзита трафика**

Открытый отчет по итогам инициативного исследования

---

Компания ComNews Research оставляет за собой право пересматривать полученные данные по мере объявления компаниями официальной информации о результатах своей деятельности. При использовании данных, опубликованных в ComNews Review, ссылка на источник обязательна.